

## Keensight Capital entre au capital de Menix

Keensight annonce sa prise de participation au sein du capital de Menix, leader français des prothèses orthopédiques et acteur significatif de l'implantologie dentaire, aux côtés de LBO Partners, désormais actionnaire de référence et de l'équipe dirigeante menée par Patrick Rondot, Jean-Luc Aurelle et Christophe Marrone, qui se renforce au capital. Ils sont accompagnés de Turenne Investissement (et de Turenne Capital Santé), précédemment au capital et qui reste un actionnaire très significatif. La dette unitranche est apportée par Alcentra.

Basé à Lyon, le groupe Menix est né du rapprochement réussi en 2009 de Serf et Dedienne Santé, deux entreprises françaises du secteur de l'implantologie orthopédique et dentaire. En 2012, le groupe a renforcé son pôle dentaire et élargit sa gamme d'implants à la chirurgie CMF (Chirurgie Maxillo-Faciale) avec la reprise des actifs de la société Tekka. Il emploie aujourd'hui 230 personnes. Grâce à l'invention du cotyle double mobilité, le groupe bénéficie d'une position très forte et d'une image sans équivalent sur le marché orthopédique français. Il est également leader français en CMF et en implantologie dentaire avec Global D.

Afin d'envisager une nouvelle étape dans son développement, le Groupe s'est ainsi doté d'un nouvel actionnariat resserré et ambitieux, lui donnant des moyens accrus pour saisir différentes opportunités de croissance, en particulier par acquisitions, en France et à l'international. Alors qu'il réalisait 6M€ de CA en 2008, le Groupe Menix devrait réaliser un CA proche de 50 M€ cette année (dont 60% en orthopédie et 40% en dentaire) et ambitionne de quasiment doubler ce chiffre en 5 ans, en élargissant son offre et en accélérant l'internationalisation de son activité.

Pierre Rémy, managing partner chez Keensight Capital, a déclaré : « *Nous sommes ravis d'être associés à cet ambitieux projet dans le secteur de l'orthopédie, que nous apprécions et connaissons très bien. Le groupe Menix offre de belles perspectives et nous allons mettre notre expérience mais aussi notre réseau international, y compris aux Etats-Unis, au service du management pour le développement du groupe Menix.* »

Rémi Matuchansky, membre du directoire de LBO Partners, a ajouté : « *Nous sommes particulièrement heureux d'accompagner des managers et une équipe aussi talentueux. Notre expertise dans le domaine de la santé va nous permettre de soutenir les projets de développement du groupe et d'accélérer sa croissance notamment au travers d'acquisitions ciblées.* »

Benoit Pastour, directeur général adjoint de Turenne Capital, a commenté : « *L'équipe Turenne Santé accompagne le management de Menix depuis 2008, et nous sommes heureux de continuer cette belle aventure avec eux et de leur renouveler notre confiance. En seulement 5 ans, Menix a su se développer de manière significative pour devenir un leader incontesté sur le marché français de la prothèse de hanche, tout en élargissant aussi sa présence dans le domaine de l'implantologie dentaire.* »

Patrick Rondot, président de Menix, a conclu : « *Nous nous réjouissons de l'arrivée de nouveaux investisseurs, aux côtés de Turenne Capital Partenaires, actionnaire historique. Cela récompense le travail accompli par les équipes et l'intégration réussie des actifs de Tekka. Le savoir-faire de ces partenaires dans le secteur de la santé, mais également à l'international vont nous permettre de franchir une nouvelle étape. Notre ambition est de doubler notre chiffre d'affaires d'ici 5 ans. Pour cela, nous visons une diversification de la gamme et nous souhaitons renforcer notre croissance en Europe mais aussi aux Etats-Unis.* »

\* \* \*

## A propos de Keensight Capital

Keensight Capital, l'un des acteurs de référence en Europe dans le domaine du Growth Private Equity\*, accompagne les entrepreneurs dans la mise en œuvre de leur stratégie de croissance. Depuis 15 ans, notre équipe composée de professionnels cumulant une forte expérience dans l'investissement et dans l'industrie, investit, dans une perspective à long terme, dans des sociétés rentables en forte croissance dont le chiffre d'affaires s'établit entre 10 millions et 150 millions d'euros.

Notre expertise dans les médias et l'Internet, l'IT, la santé, l'énergie et les services contribue à identifier les meilleures opportunités d'investissement en Europe et permet de travailler en étroite collaboration avec les dirigeants à l'élaboration et à la réalisation de leur projet d'entreprise.

*\* Growth Private Equity : investissement dans des sociétés non cotées de croissance rentables, en minoritaire ou en majoritaire, avec ou sans effet de levier, avec une approche flexible adaptée aux besoins de chaque entrepreneur, pour financer des projets de croissance organique, des stratégies d'acquisitions ou pour donner de la liquidité aux actionnaires historiques.*

[www.keensightcapital.com](http://www.keensightcapital.com)

## A propos de LBO Partners

Partners, anciennement CM-CIC LBO Partners, et affiliée depuis fin 2013 à Fondations Capital, est une société de gestion spécialisée dans le montage d'opérations de LBO de taille moyenne (entre 30 et 150M€ de valeur d'entreprise).

Créée fin 2004, elle gère un peu plus de 300M€ au travers de deux fonds et soutient en tant qu'actionnaire de référence des entreprises de croissance, avec une prédilection pour les métiers de la technologie, du software, et de la santé, en complément notamment d'une expérience historique dans la distribution et les services BtoB et BtoC. A l'initiative d'une vingtaine de transactions depuis 2005, elle aime en favoriser le développement par croissance organique ou par acquisitions. Les fonds gérés par LBO Partners sont actuellement l'actionnaire de référence de 9 entreprises. LBO Partners prévoit de lever un nouveau fonds à partir de fin 2014.

Ces fonds ont investis depuis leur création dans quatorze opérations d'investissements et réalisé six cessions : **Carré Blanc** (conception et distribution de linge de maison) cédée en octobre 2007 ; **Sateco** (fabrication, commercialisation et location d'une gamme complète de matériels pour la mise en forme du béton) cédée en septembre 2007 ; **Europe Snacks** (conception et fabrication de snacks salés vendus sous marque de distributeurs) cédée en Janvier 2009 ; **Tréfilaction** (conditionnement et distribution en MDD et sous marque propre de produits de tréfilerie, de quincaillerie et d'articles de bricolage auprès des GSB, GSA et grossistes professionnels) ; **Alti** (services informatiques) cédée en juin 2013 ; **Sinéquanone** (prêt-à-porter féminin) ; **Émeraude** (spécialiste de la commercialisation de polyoléfines) cédée en janvier 2012 ; **Armatis** (centre d'appels) cédée en mai 2012 ; **ORC Image et Stratégies d'Employeur** (agence de communication en ressources humaines) ; **Rougnon** (multi-spécialiste du génie climatique) ; **AMS** (prestataire de soins médicaux à domicile) ; **Talentia** (éditeur et intégrateur de solutions logicielles d'entreprise spécialisé en finance et paie-RH), **Nerim** (opérateur global Internet et Télécom à destination des TPE/PME) et **Sogelink** (leader des solutions en ligne d'échange et dématérialisation des documents de chantier).

[www.lbopartners.fr](http://www.lbopartners.fr)

## A propos de Turenne

Créée en 1999, **Turenne Capital Partenaires**, société de capital investissement indépendante accompagne les chefs d'entreprise dans leurs opérations de croissance (croissance interne, développement à l'international, acquisition) et dans le cadre d'opérations de transmission de leur capital. Le groupe Turenne Capital gère et/ou conseille près de 500 millions d'euros, dont plus de 50 % pour compte de souscripteurs institutionnels, au travers de différents FCPR et SCR dont Turenne Investissement coté sur Alternext, et pour le compte de souscripteurs personnes physiques au travers de FIP et de FCPI. Implantée à Paris, Marseille et Lille au travers de Nord Capital Partenaires, et forte de 28 collaborateurs dont 18 investisseurs, Turenne Capital, figure parmi les principaux acteurs indépendants sur le marché du capital développement et des transmissions pour des PME en forte croissance et présentant une valeur d'entreprise inférieure à 100 millions d'euros.

Fort de son expérience de l'investissement dans la Santé notamment à travers les dossiers Serf Dedienne ou Capsule, Turenne Capital a lancé, début 2012, un pôle d'investissement dédié : **Turenne Santé**. Le pôle Turenne Santé gère près de 100 M€ et intervient via son FCPR Capital Santé 1 dans des opérations de capital-développement et transmission pour des tickets de 3 à 10 M€.

**Intervenants sur l'opération :**

Investisseurs : **LBO Partners** (Bertrand Fesneau, Rémi Matuchansky, Antoine Dary), Turenne (Benoît Pastour, Paul Chamoulaud), Keensight Capital (Pierre Rémy, Grégory Agez).

- Conseil juridique investisseur : **De Pardieu Brocas Maffei** (Jean-François Pourdieu, Marie-Laure Bruneel, Sandra Benhaim, Matthieu Candia).
- Conseil investisseur (financement et M&A) : **ODDO et Cie** (Nadine Veldung, Franck Noat, Laurence de Rosamel, Hugo Granat).
- Conseil investisseur (due diligences financières) : **PWC** (Erwan Colder, Eric Boyer, Valeriu Cindea).
- Conseil investisseur (due diligences stratégiques) : **LEK** (Serge Hovsepian, Arnaud Sergent, Bénédicte Guénégan), **Avicenne** (Ali Madani)
- Conseil investisseur (due diligence assurances) : **Marsh** (Thomas Brault)

Vendeur :

- Conseil Juridique vendeur : **Pericles** (Gérard Chanu, Eve-Marie Suet)
- Conseil financier vendeur : **DC Advisory** (Nicolas Durieux, Axel Riquet)
- Conseil vendeur (due diligences financières) : **Grant Thornton** (Thierry Dartus)
- Dette Unitranche : **Alcentra** (Frédéric Mereau)
- Conseil juridique des prêteurs : **Nabarro & Hinge** (Jennifer Hinge)
- Conseil juridique Managers : **Lamartine** (Olivier Renault, Stéphane Rodriguez)

**Contacts**

**Keensight Capital**

Pierre Rémy, Grégory Agez  
01 83 79 87 35

**Groupe Menix**

Patrick Rondot

**LBO Partners**

Bertrand Fesneau, Rémi Matuchansky, Antoine Dary  
01 56 75 85 00

**Turenne**

Benoit Pastour, Paul Chamoulaud  
01 53 43 03 03

**Contacts presse**

Citigate Dewe Rogerson

Aliénor Miens - [alienor.miens@citigate.fr](mailto:alienor.miens@citigate.fr) - +33 (0)1 53 32 84 77

Géraldine Igou - [geraldine.igou@citigate.fr](mailto:geraldine.igou@citigate.fr) - +33 (0)1 53 32 77 12