



Communiqué de presse
Paris, le 11 mai 2021

Keensight Capital annonce la signature d'un accord d'exclusivité avec Accenture en vue de la cession de Linkbynet

Keensight Capital, l'un des acteurs de référence en Europe dans le domaine du Growth Buyout¹, envisage de céder sa participation dans Linkbynet, l'un des leaders dans le domaine des services cloud, du Devops et de la cybersécurité. Cette cession interviendrait dans le cadre du projet d'acquisition de la société par Accenture.

Fondé en 2000, Linkbynet est un fournisseur de solutions cloud présent en France, en Belgique, au Canada, en Chine, au Luxembourg, à l'île Maurice, à Singapour et au Vietnam. L'équipe de plus de 900 professionnels hautement qualifiés de Linkbynet est forte de 400 certifications des principaux fournisseurs de services cloud tels qu'Amazon, Google, Microsoft ou Alibaba.

Actionnaire de Linkbynet depuis 2016 aux côtés des fondateurs Patrick et Stéphane Aisenberg et de son management, Keensight Capital a accompagné la société dans sa forte croissance. Linkbynet a en effet plus que doublé de taille au cours de ces cinq dernières années, via une croissance organique soutenue, incluant notamment un développement très important à l'international – en particulier en Asie – et une stratégie de croissance externe réussie, marquée par cinq acquisitions.

Avec pour objectif d'accompagner au mieux les clients de Linkbynet dans leur transformation digitale, Keensight Capital a soutenu la vision de Patrick et Stéphane Aisenberg de renforcer l'offre de conseil et de cybersécurité, grâce à des développements en interne et aux rapprochements avec Treptik (2017), Securiview (2018), Objectif Libre, Data Essential et Wise Partners (2019).

Patrick et Stéphane Aisenberg, Cofondateurs de Linkbynet, déclarent : « Nous sommes fiers du chemin parcouru et d'être devenu aujourd'hui l'un des premiers acteurs du cloud. Nous sommes reconnaissants aux équipes de Keensight Capital de nous avoir soutenus financièrement et opérationnellement au cours des cinq dernières années et de nous avoir permis d'aborder le prochain chapitre de l'histoire de Linkbynet dans les meilleures conditions. »

Philippe Crochet, Managing Partner chez Keensight Capital, ajoute : « Notre parcours commun avec Linkbynet est emblématique de la valeur ajoutée fournie par les équipes de Keensight Capital dans l'accompagnement des entrepreneurs et la mise en œuvre de leurs stratégies de croissance. Aux côtés de Stéphane et Patrick, nous avons pu accompagner le développement organique de Linkbynet et la mise en œuvre d'acquisitions permettant à l'entreprise de renforcer ses offres de conseil et de cybersécurité. »

Le projet d'acquisition est soumis à la consultation préalable des instances représentatives du personnel et des approbations préalables des autorités ainsi qu'aux conditions habituellement applicables.

* * *

¹ **Growth Buyout:** investissement dans des sociétés non cotées de croissance rentables, en minoritaire ou en majoritaire avec ou sans effet de levier, avec une approche flexible adaptée aux besoins de chaque entrepreneur, pour financer des projets de croissance organique, des stratégies d'acquisitions ou pour donner de la liquidité aux actionnaires historiques.



A propos de Keensight Capital

Keensight Capital, l'un des acteurs de référence en Europe dans le domaine du Growth Buyout, accompagne les entrepreneurs dans la mise en œuvre de leurs stratégies de croissance. Depuis 20 ans, l'équipe de Keensight Capital, composée de professionnels chevronnés, met à profit sa connaissance des secteurs de l'investissement et de la croissance pour investir à long terme dans des sociétés rentables à fort potentiel de croissance et dont le chiffre d'affaires s'établit entre 10 millions et 300 millions d'euros.

En s'appuyant sur son expertise dans les secteurs de la Tech et de la Santé, Keensight identifie les meilleures opportunités d'investissement en Europe et travaille en étroite collaboration avec les équipes de direction pour développer et réaliser leur vision stratégique.

www.keensightcapital.com

A propos de Linkbynet

Nous sommes un pur produit de l'innovation. Créés il y a 20 ans pour répondre aux nouveaux besoins en matière d'infogérance et plus récemment aux besoins de solutions de cloud computing, nous avons une vision optimiste de la technologie et de ses avantages avérés pour nos modes de travail, de collaboration et de vie. Dans ce monde en constante évolution, la transformation stratégique des entreprises ne peut se concrétiser sans le développement, la gestion et la sécurisation d'infrastructures numériques puissantes et personnalisées. Si elles sont invisibles pour le plus grand nombre, il est indéniable qu'elles sont devenues indispensables à la croissance et à la survie des entreprises et des organisations.

L'offre et la gamme de services que propose Linkbynet permet de couvrir, de bout en bout, la totalité des besoins des entreprises en matière de transformation digitale. Cette offre s'articule autour de 4 piliers que sont :

Cloud Advisor. Pilier au travers duquel nous conseillons et élaborons la stratégie cloud de nos clients afin de leur permettre de réussir leur transformation digitale.

Cyber Security. Solution indispensable pour sécuriser les actifs digitaux de nos clients afin de sécuriser leur croissance.

Cloud Transformer. Mobiliser nos meilleures expertises pour déployer les projets Cloud de nos clients pour leur permettre d'innover rapidement.

Cloud Optimizer. Nous optimisons la gestion des données et des infrastructures de nos clients, que cela soit en gestion de l'efficacité des applications ou encore un meilleur usage des dépenses Cloud (FinOps), ils n'en sont que plus performants.

www.linkbynet.com

Contacts Presse

Keensight Capital

Anne de Bonnefon - abonnefon@keensightcapital.com - +33 1 83 79 87 37

Citigate Dewe Rogerson

Yoann Besse / Estelle Bleuze – estelle.bleuze@citigatedewerogerson.com - +33 7 63 73 05 67