

Sogelink versterkt positie in Nederland door overname Regeldienst met steun van Keensight Capital

NIEUWEGEIN, 02 oktober 2023 – Sogelink, een toonaangevende Europese leverancier van softwareoplossingen voor professionals op het gebied van infrastructuur, bouw en vastgoedbeheer, neemt Regeldienst over, een gerenommeerd Nederlands softwarebedrijf gespecialiseerd in softwareoplossingen voor de publieke sector. Sogelink heeft in Nederland met Geodan de nr. 2 marktpositie in softwareoplossingen voor decentrale overheden (provincies, gemeenten en waterschappen). Door de overname van Regeldienst wordt Sogelink marktleider in dit marktsegment in Nederland. Sogelink wordt ondersteund door Keensight Capital, een van de toonaangevende private equity-beheerders die zich toeleggen op pan-Europese Growth Buyout [1]- investeringen.

Door de samenwerking kunnen beide bedrijven hun expertise combineren op het gebied van digitale lokketten van lokale overheden. Ze bieden softwareoplossingen die lokale overheden helpen bij de voorbereiding van de invoering van de Omgevingswet. Die zal leiden tot vereenvoudiging en samenvoeging van de regels voor ruimtelijke ontwikkeling.

Strategische rationale

Door veranderende eisen op het gebied van bijvoorbeeld de energietransitie, het waterbeheer en de stikstofproblematiek lopen de regels op lokaal niveau sterk uiteen. Dit maakt de vergunningaanvraag complexer en leidt tot vertraging in het proces.

De Omgevingswet introduceert een nieuw raamwerk voor het beheer van de fysieke omgeving, inclusief ruimtelijke ordening, waterbeheer, energietransitie en infrastructuur. Het vereist robuuste softwareoplossingen om naadloze samenwerking mogelijk te maken en processen voor overheidsinstanties te stroomlijnen.

Sogelink (Geodan) en Regeldienst staan klaar om de beste keuze te worden voor overheidsinstanties die op zoek zijn naar betrouwbare en effectieve softwareoplossingen om door de complexiteit van het Digitaal Stelsel Omgevingswet (DSO) te navigeren. Ze worden op dit gebied marktleider in Nederland.

De samenwerking is er op gericht overheden te helpen bij het verhogen van hun serviceniveau op verschillende domeinen. Door gebruik te maken van hun uitgebreide productportfolio en kennis van de sector, zullen zij overheidsinstanties in staat stellen hun activiteiten te verbeteren en betere diensten aan bewoners en bedrijven te leveren.

¹ Growth Buyout: investering in winstgevende privébedrijven die een sterke groei doormaken, in minderheids- of meerderheidsposities, met of zonder hefboomwerking, met een flexibele aanpak op maat van de individuele ondernemers, om organische groeiprojecten, acquisitiestrategieën of historische aandeelhouders te financieren met liquiditeit.

Internationaal perspectief

Nederland loopt internationaal voorop in het optimaliseren van het vergunningaanvraagproces en Sogelink heeft de ambitie om de kennis en ervaring op dit gebied ook internationaal toe te passen. Hoewel elke markt zijn eigen dynamiek kent, ziet Sogelink in markten als Frankrijk en Scandinavië ruimte om ook daar de dienstverlening van lokale overheden te optimaliseren bij het aanvragen van vergunningen. De overname van Regeldienst versterkt daarmee niet alleen de kansen van Sogelink in Nederland, maar biedt dus ook internationale perspectieven.

Edwin van Rooijen, CEO van Sogelink Nederland zegt in een reactie: "Wij zien de ontwikkelingen rondom het DSO en de Omgevingswet als zeer positief. Nederland is frontrunner in de wereld omdat het altijd in staat is geweest vernieuwend te zijn op het gebied van openbare registers. Dit is de basis voor bedrijven als Sogelink (Geodan) om technologie te ontwikkelen. Wij zijn de eerste partij die gebruik maakt van het open stelsel van het DSO om de systematiek van het DSO breder in te zetten en zo de dienstverlening van de decentrale overheden in de volle breedte naar een hoger plan te trekken. Deze overname helpt dat te versnellen", aldus Edwin van Rooijen.

Manuel Rejen, oprichter van Regeldienst, benadrukte voordelen van de fusie: "Deze stap is een belangrijke mijlpaal voor ons. Het biedt ons niet alleen stabiliteit en toegang tot extra middelen, maar breidt ook ons productportfolio uit, waardoor we in staat zijn onze klanten een breder pakket aan oplossingen te bieden. Met het doel om verder te gaan dan de Omgevingswet, zijn we verheugd bij te dragen aan het succes van overheden bij het verhogen van hun serviceniveaus in verschillende domeinen."

Over Sogelink

Sogelink is een aanbieder van software, cloud- en mobiele oplossingen voor de bouwsector. Sogelink nam in 2022 LOCATIQS Group (de combinatie van GOconnectIT en Geodan) over in Nederland.

Sogelink wil bouwen voor iedereen en overall eenvoudig maken door het ondersteunen alle belanghebbenden die betrokken zijn bij de infrastructuur, bouwterreinen en ecosystemen voor het beheer van stedelijke hulpbronnen. Sogelink biedt een innovatieve en efficiënte benadering van de digitale transitie, bouw informatie en modellering van stadsinformatie. Sogelink is de onbetwiste leider van de Construction Tech-markt in Europa en bedient meer dan 18.000 klanten en 220.000 gebruikers. www.sogelink.com

Over Regeldienst

Regeldienst is een gerenommeerd softwarebedrijf dat zich toelegt op het ontwikkelen van oplossingen voor de publieke sector. De producten stellen overheidsinstanties in staat activiteiten te stroomlijnen en de dienstverlening te verbeteren. Met een sterke nadruk op bruikbaarheid heeft Regeldienst erkenning gekregen voor haar inzet voor klanttevredenheid. www.regeldienst.nl

Over Keensight Capital

Keensight Capital, één van de toonaangevende Europese Growth Buyout investeerders, zet zich in om ondernemers te ondersteunen bij het implementeren van hun groeistrategieën. Al 20 jaar lang maakt het team van Keensight Capital gebruik van hun kennis van investeringen in winstgevende bedrijven met een hoog groeipotentieel met als doel hier voor de lange termijn in te investeren. Het richt zich

op bedrijven met een omzet tussen € 10 miljoen en € 400 miljoen. Op basis van de expertise in de sectoren Technologie en Gezondheidszorg identificeert Keensight de beste investeringskansen in Europa en werkt nauw samen met managementteams om hun strategische visie te ontwikkelen en te verwezenlijken. In de laatste vijf jaren werd Keensight Capital elk jaar bekroond met de Gold Award voor "Best European Growth Private Equity Fund" door de Private Equity Exchange & Awards. www.keensightcapital.com

Perscontacten

Sogelink

La Nouvelle Agence / Seyitin Apithy seyitin@lanouvelle-agence.com +33 6 64 04 71 84

Keensight Capital

Investor Relations communication@keensightcapital.com +33 (0)1 83 79 97

H/Advisors for Keensight Capital

UK: David Stürken david.sturken@h-advisors.global +44 (0) 799 059 5913

France Mael Evin mael.evin@havas.com +33 (0) 644 12 14 91

NL: Kees Jongtsma cjongtsma@spj.nl +31 (0)654 798253