

Keensight Capital acquiert SoftCo, l'un des leaders mondiaux de solutions « Procure-to-Pay »

Londres, Dublin, 5 mars 2024 – Keensight Capital (« Keensight »), l'un des principaux fonds de capital-investissement dédié aux investissements paneuropéens de Growth Buyout^[1], annonce l'acquisition de SoftCo (« la Société »), l'un des leaders mondiaux de solutions Procure-to-Pay^[2]. En rachetant les parts de ses fondateurs, Jim Coffey et Susan Spence, Keensight Capital accompagnera SoftCo dans sa prochaine phase de croissance.

Fondé en 1990 et basé à Dublin, SoftCo est un fournisseur de solutions « Procure-to-Pay » (« P2P ») et conformité, qui a connu une croissance soutenue au cours des dernières années. Les solutions développées par SoftCo permettent de rationaliser les processus financiers, d'obtenir un meilleur contrôle et une meilleure visibilité sur les dépenses et de réduire le besoin d'intervention humaine. Grâce à ses solutions uniques de « machine learning », SoftCo offre à ses clients des taux d'automatisation inégalés et affiche des taux de satisfaction client les plus élevés du marché.

SoftCo est l'une des entreprises de logiciels internationales les plus performantes d'Irlande. Grâce à ses opérations aux États-Unis, en Finlande, au Royaume-Uni et en Irlande, SoftCo a acquis une base de clients internationaux de premier plan. La Société compte aujourd'hui plus d'un million d'utilisateurs dans le monde. Ses revenus récurrents ont augmenté de plus de 25 % par an au cours des dernières années et devraient encore s'accélérer dans les années à venir.

Susan Spence, co-fondatrice de SoftCo, a déclaré : « *Nous sommes fiers de l'évolution de SoftCo au cours des dernières années, la société n'a jamais été aussi forte qu'aujourd'hui. SoftCo dispose de la meilleure technologie du marché et d'une clientèle internationale grandissante. Nous tenons à remercier tous nos employés, nos clients et nos partenaires qui nous ont accompagnés au cours de ces 34 dernières années.* »

Jim Coffey, co-fondateur de SoftCo, a ajouté : « *Malgré les approches de nombreux acquéreurs potentiels, Keensight Capital s'est démarqué par sa capacité à soutenir l'équipe de management existante dans la réalisation de la prochaine phase de croissance de SoftCo. Cela a été un facteur déterminant dans notre décision.* »

^[1] **Growth Buyout**: investissement dans des entreprises privées rentables et en forte croissance, en position minoritaire ou majoritaire, avec ou sans effet de levier, en utilisant une approche flexible adaptée aux besoins des entrepreneurs individuels, afin de financer des projets de croissance organique, des stratégies d'acquisition ou de fournir des liquidités aux actionnaires historiques.

^[2] **Procure-to-Pay**: un processus complet permettant de lier le processus d'approvisionnement et le service financier, depuis la gestion des fournisseurs et la demande de biens et de services jusqu'à la saisie et au rapprochement des factures, leur traitement et le paiement final.

Keensight Capital apportera sa connaissance approfondie du secteur « Source-to-Pay », un vaste marché en forte croissance caractérisé par une digitalisation croissante, afin de soutenir SoftCo dans sa prochaine étape de développement. L'équipe de direction, menée par Anton Scott, investit aux côtés de Keensight Capital. Ce partenariat va permettre de créer davantage de valeur pour l'entreprise grâce à l'accélération de son expansion sur le marché nord-américain, à des investissements continus dans sa technologie et à une utilisation accentuée de son réseau de partenaires.

Yuri Mikhalev, Partner chez Keensight Capital, a conclu : « *Au cours des dernières années, nous avons suivi de près la société et avons été impressionnés par son équipe de management, son savoir-faire unique et son leadership dans le secteur. Cela a permis à SoftCo de connaître une forte croissance et rentabilité, ainsi qu'une rapide expansion en Amérique du Nord. En capitalisant sur notre expertise du secteur, développée grâce à nos investissements dans Onventis et e-Attestation, nous sommes adéquatement positionnés pour contribuer à la vision stratégique et à la croissance de l'entreprise.* »

À propos de SoftCo

SoftCo est un fournisseur de solutions « Procure-to-Pay » (« P2P ») et compliance, ayant connu une croissance soutenue au cours des dernières années. La technologie sophistiquée de SoftCo, couplé à son système unique « AutoML », lui permet d'atteindre des taux de traitement automatisé de factures inégalés de 90%, garantissant à ses clients un retour sur investissement de premier plan. Fort de ses 34 ans d'expérience, SoftCo présente des taux de satisfaction client parmi les plus élevés de l'industrie. Implanté aux États-Unis, en Finlande, au Royaume-Uni et en Irlande, SoftCo compte plus d'un million d'utilisateurs dans le monde et des clients tels que PwC, Volkswagen, Primark, Logitech et le gouvernement finlandais. SoftCo est certifié ISO27001, SOC 1 & 2 et Katakri, Microsoft Co-Sell Certified Partner, AWS Advanced Technology Partner, et est intégré à plus de 200 systèmes ERP.

www.softco.com

À propos de Keensight Capital

Keensight Capital, l'un des acteurs de référence en Europe dans le domaine du Growth Buyout, accompagne les entrepreneurs dans la mise en œuvre de leurs stratégies de croissance. Depuis 20 ans, l'équipe de Keensight Capital, composée de professionnels chevronnés, met à profit sa connaissance des secteurs de l'investissement et de la croissance pour investir à long terme dans des sociétés rentables à fort potentiel de croissance et dont le chiffre d'affaires s'établit entre 10 millions et 400 millions d'euros. En s'appuyant sur son expertise dans les secteurs de la Tech et de la Santé, Keensight identifie les meilleures opportunités d'investissement en Europe et travaille en étroite collaboration avec les équipes de direction pour développer et réaliser leur vision stratégique. Les succès de Keensight Capital lui ont valu de recevoir un Gold Award des Private Equity Exchange & Awards pendant sept années consécutives, et en particulier, celui du Meilleur Fonds de Growth Private Equity Européen.

www.keensightcapital.com

Contacts presse

Keensight Capital

Cindy Giraud, Directrice de la Communication - cgiraud@keensightcapital.com +33 637 965 537

H/Advisors

David Stürken - david.sturken@h-advisors.global +44 799 059 5913

Mael Evin - mael.evin@havas.com +33 644 121 491

SoftCo

John Sheridan, Clearwater International - john.sheridan@cwicf.com +353 87 834 8267

Rob Pearson, Teneo - rob.pearson@teneo.com +353 87 2924484