

Le Groupe Pixid annonce l'acquisition de theMatchBox, avec le soutien de Keensight Capital

Paris, le 12 décembre 2024 - Le Groupe Pixid (« Pixid »), leader mondial des technologies innovantes dédiées au recrutement et à la gestion du travail temporaire, annonce l'acquisition de theMatchBox, spécialiste des technologies de « *Skills Search and Match* » (recherche de compétences et sélection de CV) basées sur l'IA (« Intelligence Artificielle »). Cette acquisition est réalisée avec le soutien de Keensight Capital (« Keensight »), l'un des principaux fonds de capital-investissement dédié aux investissements paneuropéens de Growth Buyout^[1].

Basée en Belgique, theMatchBox développe des solutions de recrutement innovantes s'appuyant sur une technologie propriétaire, capable de *matcher* efficacement les candidats aux opportunités professionnelles. Avec une expertise couvrant 9 langues, theMatchBox collabore avec plus de 100 clients en Europe, notamment en Belgique, aux Pays-Bas, en France, en Italie et en Allemagne, tout en lançant récemment de nouvelles initiatives aux États-Unis, en Autriche et au Portugal. Grâce à l'intégration d'API et d'outils personnalisés, theMatchBox simplifie les processus de recrutement, accélère les délais d'embauche, améliore la qualité de la sélection et renforce la productivité des recruteurs. Ces atouts positionnent theMatchBox comme le principal partenaire en *matching* automatisé des compétences alimentées par l'IA, reconnu par l'écosystème RH et certaines des plus grandes agences de recrutement en Europe. Enfin, en s'appuyant sur un réseau technologique solide, theMatchBox accompagne ses clients dans leur transformation digitale, maximisant ainsi l'utilisation de l'IA pour soutenir leurs stratégies de croissance.

Pixid offre à ses clients des solutions simples et évolutives pour gérer efficacement leurs ressources externes. En tant qu'acteur incontournable de la gestion dématérialisée de l'intérim en Europe et à l'international, Pixid relie l'ensemble des acteurs de la chaîne de valeur grâce à une technologie cloud intégrée pour satisfaire un large écosystème de partenaires technologiques, en fournissant une solution d'acquisition de talents fiable et holistique.

Dans le cadre de cette acquisition, theMatchBox continuera d'opérer de manière indépendante au sein du Groupe Pixid, tout en collaborant étroitement avec son centre d'excellence en IA. Cette synergie accélèrera la stratégie de Pixid en matière d'IA, ouvrant la voie à la prochaine génération de solutions centrées sur le client. Parallèlement, theMatchBox ambitionne d'élargir sa base de clients sur les marchés existants tout en pénétrant de nouveaux territoires, apportant ainsi la recherche basée sur l'IA auprès d'une audience mondiale.

Etienne Colella, Président du Groupe Pixid, a commenté : « *Nous sommes ravis d'accueillir l'équipe de theMatchBox au sein du Groupe Pixid. L'expertise de l'entreprise dans les services de skills matching basés sur l'IA va permettre d'accélérer le développement des produits de l'ensemble du Groupe.* »

^[1] **Growth Buyout** : investissement dans des entreprises privées rentables et en forte croissance, en position minoritaire ou majoritaire, avec ou sans effet de levier, en utilisant une approche flexible adaptée aux besoins des entrepreneurs individuels, afin de financer des projets de croissance organique, des stratégies d'acquisition ou de fournir des liquidités aux actionnaires historiques.

theMatchBox bénéficiera ainsi d'un soutien stratégique fort afin d'accélérer le développement de sa base de clients et son expansion à l'international. »

Jan Govaerts, CEO de theMatchBox, a ajouté : « *Pixid est un acteur majeur de la HR Tech, et a connu une croissance significative ces dernières années grâce à son innovation continue et à son engagement à fournir des solutions de gestion des ressources humaines de pointe. Nous partageons l'ambition du Groupe Pixid d'établir de nouvelles références en matière d'efficacité, d'évolutivité et de sécurité dans le secteur de la gestion des ressources humaines et nous sommes ravis de rejoindre le groupe et de travailler ensemble pour maximiser le potentiel de l'IA au profit de tous nos clients. »*

Arjan Hannink, Partner chez Keensight Capital, a conclu : « *Nous sommes impressionnés par le professionnalisme et l'expertise remarquables de l'équipe de theMatchBox. Grâce à des capacités internes à la pointe de l'innovation, ils ont conçu une proposition de valeur particulièrement convaincante. Cette acquisition renforce la valeur ajoutée que Pixid apporte à ses clients en Europe et aux Etats-Unis dans le domaine de la technologie des ressources humaines. »*

À propos de Pixid Group

Depuis plus de 20 ans, Pixid Group est un leader mondial des solutions cloud 100 % SaaS, offrant des solutions complètes pour digitaliser la gestion et le pilotage des ressources humaines flexibles, en conformité avec les contraintes des législations actuelles. Spécialiste de l'intérim, Pixid propose aujourd'hui une large gamme de services, notamment la gestion des contrats permanents, des contrats à durée déterminée, des stages et de l'apprentissage. Avec une équipe dédiée de près de 280 employés à Paris, Rotterdam, Londres, Anvers, et aux Etats-Unis, Pixid accompagne des milliers d'entreprises, allant de la petite entreprise au grand groupe, avec une dépense sous gestion de plus de 14 milliards d'euros sur une base annuelle.

www.pixid.com

À propos de theMatchBox

theMatchBox est une scale-up belge spécialisée dans les technologies avancées de *skills matching* automatisés pour le secteur des ressources humaines. Depuis 2015, theMatchBox est à la pointe de l'innovation en matière d'intelligence artificielle, développant des solutions qui simplifient les processus de *sourcing* et de *matching* des candidats. En intégrant un large éventail de technologies d'IA, theMatchBox permet aux équipes RH d'automatiser leurs workflows et d'améliorer l'efficacité et la qualité du recrutement. Plébiscitée par des clients dans 9 pays européens, la technologie de theMatchBox aide les organisations à sourcer les meilleurs talents et à découvrir de nouvelles opportunités, tout en économisant du temps et en optimisant leurs opérations.

www.thematchbox.ai

À propos de Keensight Capital

Keensight Capital (« Keensight »), l'un des acteurs de référence en Europe dans le domaine du Growth Buyout, accompagne les entrepreneurs dans la mise en œuvre de leurs stratégies de croissance. Avec plus de 25 ans d'expérience et 5,5Mds€ d'actifs sous gestion, l'équipe de Keensight Capital, composée de professionnels chevronnés, met à profit sa connaissance des secteurs de l'investissement et de la croissance pour investir à long terme dans des sociétés rentables à fort potentiel de croissance et dont

le chiffre d'affaires s'établit entre 10 millions et 400 millions d'euros. En s'appuyant sur son expertise dans les secteurs de la Tech et de la Santé, Keensight identifie les meilleures opportunités d'investissement en Europe et travaille en étroite collaboration avec les équipes de direction pour développer et réaliser leur vision stratégique. Keensight opère dans plus de 90 pays à travers le monde, avec une présence à Paris, Londres, Boston et Singapour.

www.keensight.com

Contacts presse

Keensight Capital

Cindy Giraud, Directrice de la Communication – cgiraud@keensight.com +33 (0) 6 37 96 55 37

Steele & Holt pour Keensight Capital

Daphné Claude – daphne@steeleandholt.com +33 (0) 6 66 58 81 92

Servane Taslé – servane@steeleandholt.com +33 (0) 6 66 58 84 28

Manon Camescasse – manon@steeleandholt.com +33 (0) 6 42 01 56 47

CICOMMUNICATION pour Pixid Group

Marion Félix et Victoria Bouteloup - pixid@cicommunication.com +33 (0) 1 47 23 90 48

theMatchBox

Jan Govaerts - jan.govaerts@thematchbox.ai +32 474 914 314