

## Pixid Group kondigt samen met Keensight Capital de overname van theMatchBox aan

**Parijs, 12 december 2024 – Pixid Group ("Pixid"), de leidende wereldwijde aanbieder van temporary workforce management softwareoplossingen, kondigt vandaag de overname aan van theMatchBox, een AI ('Artificial Intelligence') search- en matchbedrijf. De overname werd ondersteund door Keensight Capital ("Keensight"), één van de toonaangevende private-equity-managers gericht op pan-Europese Growth Buyout-investeringen<sup>[1]</sup>.**

Het in Antwerpen gevestigde theMatchBox is gespecialiseerd in AI-gestuurde wervingsoplossingen, waarbij kandidaten aan functies worden gekoppeld met behulp van een geavanceerde eigen technologiestack. theMatchBox ondersteunt 9 talen en bedient meer dan 100 klanten in Europa, waaronder in België, Nederland, Frankrijk, Italië en Duitsland. Daarnaast heeft het bedrijf sinds kort ook klanten in de VS, Oostenrijk en Portugal. theMatchBox integreert API's en op maat gemaakte tools om het wervingsproces te stroomlijnen, de kandidaatselectie te verbeteren, de time-to-hire te verkorten en de productiviteit te verhogen. Hiermee positioneert theMatchBox zich als dé toonaangevende partner in AI-gedreven search & match. Met een uitstekende reputatie binnen het HR-ecosysteem bedient het onder andere enkele van de grootste uitzendbureaus in Europa. theMatchBox stelt klanten in staat hun bedrijven digitaal te transformeren en het gebruik van AI te maximaliseren ter ondersteuning van hun groeistrategie.

Pixid biedt innovatieve softwareoplossingen waarmee klanten hun externe workforce efficiënt kunnen beheren via een eenvoudig te bedienen, schaalbaar en kosteneffectief platform. Als pionier in digitale HR verbindt Pixid alle belanghebbenden in de keten van tijdelijk werk via een end-to-end cloud gebaseerde oplossing, die een naadloze integratie biedt met een uitgebreid ecosysteem van technologische partners.

theMatchBox blijft functioneren als een onafhankelijk bedrijf binnen de Pixid Group en biedt ondersteuning aan het AI-competentiecentrum binnen Pixid. De acquisitie van theMatchBox versnelt Pixid's AI-strategie verder en helpt de volgende generatie klantgerichte oplossingen voor te bereiden. Daarnaast breidt theMatchBox haar klantenbasis autonoom verder uit in bestaande en nieuwe markten, met als doel AI-enabled zoeken naar een breed wereldwijd publiek te brengen.

Etienne Colella, President van Pixid Group: *"We zijn verheugd het theMatchBox-team te verwelkomen bij de Pixid Group. De expertise van het bedrijf in AI-enabled search & match zal de productontwikkeling van de bestaande participaties in Pixid Group versnellen. Daarnaast biedt Pixid Group een sterke basis voor theMatchBox om strategisch en operationeel internationaal haar ambities en groei verder te verwezenlijken."*

---

<sup>[1]</sup> **Growth Buyout:** investering in winstgevendende privébedrijven die een sterke groei doormaken, in minderheids- of meerderheidsposities, met of zonder hefboomwerking, met een flexibele aanpak op maat van de individuele ondernemers, om organische groeiprojecten, acquisitiestrategieën of historische aandeelhouders te financieren met liquiditeit.

Jan Govaerts, CEO van theMatchBox, voegt toe: *"Pixid is een toonaangevende speler in HR-tech en is de afgelopen jaren aanzienlijk gegroeid op basis van continue innovatie en toewijding aan het leveren van toonaangevende workforce managementoplossingen. We delen Pixid's ambitie om nieuwe benchmarks te zetten in efficiëntie, schaalbaarheid en veiligheid binnen het workforce management domein. Wij zijn verheugd toe te treden tot Pixid Groep en samen te werken om het potentieel van AI te maximaliseren ten behoeve van al onze klanten."*

Arjan Hannink, Partner bij Keensight Capital, concludeert: *"We zijn onder de indruk van de uitzonderlijke professionaliteit en expertise van het theMatchBox-team. Ze hebben een overtuigende waardepropositie gebouwd met beperkte afhankelijkheid van externe modellen. Deze overname versterkt de HR-tech waardepropositie verder die Pixid aan haar klanten in Europa en de VS biedt."*

\*\*\*

### **Over Pixid**

Al 20 jaar is Pixid het toonaangevende SaaS-platform dat uitgebreide oplossingen biedt voor de digitalisering van de werving en het beheer van de flexibele workforce. Oorspronkelijk gespecialiseerd in tijdelijke uitzendarbeid, biedt Pixid nu een breed scala aan software oplossingen in ATS en VMS, waaronder het beheer van vaste contracten, contracten voor bepaalde tijd, stages en leerovereenkomsten. Met een dedicated team van bijna 280 medewerkers in Parijs, Rotterdam, Londen, Antwerpen en de VS, ondersteunt Pixid duizenden bedrijven. Van kleine ondernemingen tot grote corporates, met een total spend van meer dan 14 miljard euro op jaarbasis. [www.pixid.fr](http://www.pixid.fr)

### **Over theMatchBox**

theMatchBox is een Belgische AI scale-up gespecialiseerd in geavanceerde search & match technologieën voor de HR-industrie. Sinds 2015 staat theMatchBox vooraan in AI-innovatie en ontwikkelt het geavanceerde oplossingen die de search & match van kandidaten stroomlijnt. Door integraties van een breed scala aan AI-technologieën stelt theMatchBox HR-teams in staat workflows te automatiseren, de wervingsefficiëntie te verbeteren en hoogwaardige resultaten te behalen. Vertrouwd door klanten in 9 Europese landen, helpt de technologie van theMatchBox organisaties toptalent te ontdekken. Tegelijkertijd worden tijd bespaard en operationele processen geoptimaliseerd. Met een dedicated team van 14 specialisten, gevestigd in Antwerpen, blijft theMatchBox de toekomst van HR wereldwijd vormgeven. [www.thematchbox.ai](http://www.thematchbox.ai)

### **Over Keensight Capital**

Keensight Capital, een van de toonaangevende Europese Groei Buyout-investeringsfondsen, is erop gericht ondernemers te ondersteunen bij de implementatie van hun groeistrategie. Met ruim 25 jaar ervaring en 5,5 miljard euro aan beheerd vermogen, gebruikt het team van ervaren professionals hun gespecialiseerde private-equity-ervaring om te investeren in winstgevende en groeiende bedrijven met een omzet tussen 10 en 400 miljoen euro. Keensight is gespecialiseerd in Technology- en Healthcare-sectoren en biedt de beste investeringsmogelijkheden in Europa. Het werkt hierbij nauw samen met de managementteams van de deelnemingen door het bieden van strategische begeleiding en operationele ondersteuning. Keensight opereert in meer dan 90 landen wereldwijd met kantoren in Parijs, Londen, Boston en Singapore. [www.keensight.com](http://www.keensight.com)

**Perscontacten**

**Keensight Capital**

Cindy Giraud, Directeur Communicatie – [cgiraud@keensight.com](mailto:cgiraud@keensight.com) +33 (0) 6 37 96 55 37

*Steele & Holt voor Keensight Capital*

Daphné Claude – [daphne@steeleandholt.com](mailto:daphne@steeleandholt.com) +33 (0) 6 66 58 81 92

Servane Taslé – [servane@steeleandholt.com](mailto:servane@steeleandholt.com) +33 (0) 6 66 58 84 28

Manon Camescasse – [manon@steeleandholt.com](mailto:manon@steeleandholt.com) +33 (0) 6 42 01 56 47

**CICOMMUNICATION voor Pixid Group**

Marion Félix & Victoria Bouteloup - [pixid@cicomcommunication.com](mailto:pixid@cicomcommunication.com) +33 (0) 1 47 23 90 48

**theMatchBox**

Jan Govaerts - [jan.govaerts@thematchbox.ai](mailto:jan.govaerts@thematchbox.ai) +32 474 914 314