





COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Le groupe inherent annonce l'acquisition de Everlink, opérateur de services et intégrateur de solutions de télécommunications

Paris, le 20 juin 2025 - Le groupe inherent, acteur du numérique de proximité, annonce l'acquisition d'Everlink pour accompagner la transformation numérique des TPE, PME de la région Ile-de-France. Cette acquisition est réalisée avec le soutien de Keensight Capital (« Keensight »), l'un des principaux fonds de capital-investissement dédié aux investissements paneuropéens de Growth Buyout^[1].

Fondé en 2014, Everlink est un opérateur télécom B2B qui fournit des services de télécommunications, cloud et IT à plus de 500 clients issus de secteurs variés (luxe, immobilier, assurance, distribution et conseil). Son offre s'articule autour de six piliers : connexion internet, réseaux informatiques, télécoms, hébergement, infogérance et cybersécurité.

Avec l'intégration d'Everlink, le groupe inherent consolide sa position de leader sur le marché des services IT et télécoms, et renforce sa présence en Île-de-France, un territoire stratégique pour son développement. Cette acquisition s'inscrit dans la continuité de la stratégie du groupe : proposer un guichet unique pour les besoins numériques des entreprises, en alliant proximité et qualité de service.

Pierre-Jean Beylier, Président du groupe inherent, a déclaré : « Nous nous réjouissons d'accueillir Everlink au sein du groupe inherent. Cette acquisition consolide notre stratégie de croissance basée sur la proximité client et notre expertise terrain. Ensemble, nous allons renforcer notre position de leader et proposer une offre encore plus pertinente et personnalisée pour accompagner au quotidien la croissance numérique de nos clients ».

Stanislas de Tinguy, Partner chez Keensight Capital, a conclu : « Nous sommes ravis d'accompagner inherent dans cette nouvelle étape de son développement. L'acquisition d'Everlink s'inscrit parfaitement dans la stratégie de croissance du groupe et renforce sa position en tant qu'opérateur IT et de connectivité de premier plan ».

⁻

Growth Buyout: investissement dans des entreprises privées rentables et en forte croissance, en position minoritaire ou majoritaire, avec ou sans effet de levier, en utilisant une approche flexible adaptée aux besoins des entrepreneurs individuels, afin de financer des projets de croissance organique, des stratégies d'acquisition ou de fournir des liquidités aux actionnaires historiques.







À propos d'inherent

Engagés pour un numérique performant et responsable au service de la réussite des territoires et de leurs entreprises.

Opérateur souverain, fort de l'expertise de ses 1 300 collaborateurs, répartis dans 45 agences, et de ses 14 datacenters sur le territoire national, inherent est le partenaire IT de confiance et de proximité des entreprises et des collectivités en France. À travers ses quatre marques – adista, devensys cybersecurity, unyc et Upper-Link – inherent propose une gamme complète de services, allant des télécoms au cloud, en passant par la cybersécurité. Les marques du groupe accompagnent plus de 50 000 clients dans leurs enjeux de transformation numérique, de conformité et de sécurité, pour faire de leur IT un véritable levier de performance. Le groupe inherent réalise un chiffre d'affaires de plus de 300 millions d'euros en 2024 et vise les 500 millions d'euros en 2027. www.inherent.com

À propos de Keensight Capital

Keensight Capital (« Keensight »), l'un des acteurs de référence en Europe dans le domaine du Growth Buyout, accompagne les entrepreneurs dans la mise en œuvre de leurs stratégies de croissance. Avec plus de 25 ans d'expérience et 5,5Mds€ d'actifs sous gestion, l'équipe de Keensight Capital, composée de professionnels chevronnés, met à profit sa connaissance des secteurs de l'investissement et de la croissance pour investir à long terme dans des sociétés rentables à fort potentiel de croissance et dont le chiffre d'affaires s'établit entre 10 millions et 400 millions d'euros. En s'appuyant sur son expertise dans les secteurs de la Tech et de la Santé, Keensight identifie les meilleures opportunités d'investissement en Europe et travaille en étroite collaboration avec les équipes de direction pour développer et réaliser leur vision stratégique. Keensight opère dans plus de 90 pays à travers le monde, avec une présence à Paris, Londres, Boston et Singapour. www.keensight.com

Contacts presse

Keensight Capital

Cindy Giraud, Directrice de la Communication – cgiraud@keensight.com +33 (0) 6 37 96 55 37

Steele & Holt pour Keensight Capital

Daphné Claude – <u>daphne@steeleandholt.com</u> +33 (0) 6 66 58 81 92 Servane Taslé – <u>servane@steeleandholt.com</u> +33 (0) 6 66 58 84 28 Manon Camescasse – <u>manon@steeleandholt.com</u> +33 (0) 6 42 01 56 47

inherent

Camille Briquet - camille.briquet@agenceproches.com +33 (0) 6 69 55 72 54