

## **Keensight Capital signe un accord d'exclusivité en vue d'un partenariat avec UVE Solutions, un leader européen de solutions de *data intelligence* pour l'industrie des biens de grande consommation**

**Barcelone, le 31 Juillet 2025 – Keensight Capital (“Keensight”), l'un des principaux fonds de capital-investissement dédié aux investissements paneuropéens de Growth Buyout<sup>[1]</sup>, annonce aujourd'hui la signature d'un accord d'exclusivité en vue de nouer un partenariat avec les fondateurs de UVE Solutions (“UVE”), fournisseur européen de référence de solutions de *data intelligence* dédiées au secteur des biens de grande consommation.**

Fondée en 2007 et basée près de Barcelone, en Espagne, UVE a développé une plateforme logicielle alimentée par l'intelligence artificielle, qui propose une analyse complète du circuit de distribution et des outils d'optimisation commerciale destinés aux grandes marques internationales. Spécialiste de la distribution indirecte, UVE agrège les données de plus de 7 000 distributeurs et leurs points de vente, permettant à ses clients d'analyser la performance de la vente au détail afin d'optimiser leurs campagnes marketing et d'appuyer leurs décisions commerciales sur des données concrètes.

Leader du marché en Espagne, en France et en Italie, UVE accompagne des clients de premier plan dans le secteur des biens de grande consommation, notamment dans l'alimentaire et les boissons, parmi lesquels figurent Coca-Cola, Danone, Mahou, GB Foods et Unilever. En 2024, l'entreprise s'est également implantée aux États-Unis, avec l'ouverture d'un bureau dans le New Jersey.

Grâce à ce partenariat avec Keensight, UVE entame une nouvelle phase de développement, avec pour ambition d'accélérer son expansion à l'international et sur de nouveaux segments, tant par croissance organique que par croissance externe. Keensight soutiendra également les investissements technologiques de l'entreprise, notamment dans le renforcement de ses capacités d'innovation basées sur l'intelligence artificielle.

Jordi Vila, fondateur d'UVE Solutions, a déclaré : « *Ce partenariat avec Keensight constitue une étape clé dans notre parcours. Nous avons passé plus de dix ans à construire une solution différenciée et une base de clients fidèle. Nous sommes aujourd'hui prêts à franchir cette nouvelle étape. L'expertise sectorielle de Keensight, son réseau international et son expérience éprouvée auprès d'entreprises en forte croissance en font le partenaire idéal pour accompagner notre développement.* »

Javier Lopez Moras, Partner chez Keensight Capital, a ajouté : « *UVE a su développer une solution unique, offrant une visibilité stratégique sur les circuits de distribution indirecte, une composante souvent négligée de la chaîne de valeur. La qualité du produit, la profondeur des relations clients et son*

---

<sup>[1]</sup> **Growth Buyout**: investissement dans des entreprises privées rentables et en forte croissance, en position minoritaire ou majoritaire, avec ou sans effet de levier, en utilisant une approche flexible adaptée aux besoins des entrepreneurs individuels, afin de financer des projets de croissance organique, des stratégies d'acquisition ou de fournir des liquidités aux actionnaires historiques.

*leadership sur ses marchés clés témoignent du savoir-faire de l'équipe. Nous sommes très enthousiastes à l'idée de les accompagner dans cette nouvelle phase de développement et d'innovation. »*

\*\*\*

### **A propos de Keensight Capital**

Keensight Capital (« Keensight »), l'un des acteurs de référence en Europe dans le domaine du Growth Buyout, accompagne les entrepreneurs dans la mise en œuvre de leurs stratégies de croissance. Avec plus de 25 ans d'expérience et 5,5Mds€ d'actifs sous gestion, l'équipe de Keensight Capital, composée de professionnels chevronnés, met à profit sa connaissance des secteurs de l'investissement et de la croissance pour investir à long terme dans des sociétés rentables à fort potentiel de croissance et dont le chiffre d'affaires s'établit entre 10 millions et 400 millions d'euros. En s'appuyant sur son expertise dans les secteurs de la Tech et de la Santé, Keensight identifie les meilleures opportunités d'investissement en Europe et travaille en étroite collaboration avec les équipes de direction pour développer et réaliser leur vision stratégique. Keensight opère dans plus de 90 pays à travers le monde, avec une présence à Paris, Londres, Boston et Singapour. [www.keensight.com](http://www.keensight.com)

### **A propos de UVE**

UVE est un acteur de référence en *data intelligence* et en stratégie de distribution (*route-to-market*), fondé en Espagne il y a 18 ans et dont l'offre cible le secteur des biens de grande consommation. UVE accompagne ses clients dans la croissance de leurs ventes sur les circuits indirects fragmentés, en leur offrant une visibilité précise sur les points de vente, des capacités d'analyse avancées, ainsi que des outils d'exécution intégrés. Ces fonctionnalités sont proposées via une plateforme SaaS modulaire qui transforme la gestion de ces environnements complexes. Au fil des années, UVE a élargi son leadership au-delà de l'Espagne et est aujourd'hui présente dans plus de 20 pays, avec des bureaux en Espagne, en France, en Italie et aux États-Unis. [www.uvesolutions.com](http://www.uvesolutions.com)

### **Contacts Presse**

#### **Keensight Capital**

Cindy Giraud, Directrice de la Communication – [cgiraud@keensight.com](mailto:cgiraud@keensight.com) +33 (0) 6 37 96 55 37

#### *Steele & Holt pour Keensight Capital*

Daphné Claude – [daphne@steeleandholt.com](mailto:daphne@steeleandholt.com) +33 (0) 6 66 58 81 92

Servane Taslé – [servane@steeleandholt.com](mailto:servane@steeleandholt.com) +33 (0) 6 66 58 84 28

Manon Camescasse – [manon@steeleandholt.com](mailto:manon@steeleandholt.com) +33 (0) 6 42 01 56 47