

## **Keensight Capital nomme Rémi Louvel, Head of Corporate Development, pour soutenir ses ambitions de croissance**

**Londres, le 4 Décembre 2025 – Keensight Capital (« Keensight »), l'un des principaux fonds de capital-investissement dédié aux investissements paneuropéens de Growth Buyout<sup>[1]</sup>, annonce la nomination de Rémi Louvel, Partner chez Keensight, au poste de Head of Corporate Development.**

Dans cette fonction nouvellement créée, Rémi Louvel rejoint le Comité de Direction de Keensight, aux côtés de Jean-Michel Beghin, Pierre Remy et Philippe Crochet, Managing Partners ; d'Arnaud Cohen, Partner et COO ; ainsi que Amit Karna et Stanislas de Tinguy, Partners. A ce poste, Rémi Louvel sera chargé d'orchestrer les priorités stratégiques et de long terme de Keensight, en accompagnant l'évolution du modèle de la société et en structurant la mise en œuvre des initiatives clés. Il assurera la cohérence entre vision stratégique, allocation des ressources et plans d'exécution, garantissant ainsi la continuité et la performance de Keensight. Cette création de poste vise à renforcer la capacité de Keensight à accompagner sa croissance, à optimiser son organisation et à préserver la dynamique qui fait sa singularité.

Cette promotion interne marque une nouvelle étape dans le processus d'institutionnalisation de Keensight, après le renforcement des équipes IR, RH et Capital Markets, plus tôt cette année. Elle illustre également l'engagement constant de la société à développer ses talents seniors et à consolider son leadership stratégique alors que Keensight poursuit son expansion en Europe.

L'équipe Keensight compte désormais plus de 125 professionnels, contre 55 il y a cinq ans. Le groupe opère depuis 2 bureaux principaux : Paris, où sont basées près de 70 personnes, et Londres, qui s'est rapidement développé pour atteindre environ 50 collaborateurs. Keensight dispose également de bureaux à Singapour et Boston pour accompagner les opérations de son portefeuille.

Jean-Michel Beghin, Managing Partner chez Keensight Capital, déclare : *« Cette création de poste est une nouvelle étape dans l'ambition stratégique qui anime Keensight, elle vient renforcer notre capacité à porter la société vers de nouvelles perspectives de développement. Rémi a joué un rôle déterminant dans la construction de notre équipe Performance et dans l'évolution de notre approche de la création de valeur. Cette nomination témoigne de notre volonté d'anticiper les défis à venir, de soutenir une croissance continue et de préserver l'agilité et l'esprit entrepreneurial qui constituent l'ADN de Keensight ».*

Rémi Louvel, Partner et Head of Corporate Development, ajoute : *« Après près de dix ans passés à développer l'équipe Performance, je suis fier et heureux de relever ce nouveau défi à un moment clé pour la société. Ce rôle consiste à garantir notre capacité à grandir efficacement et sereinement, à*

---

<sup>[1]</sup> **Growth Buyout:** investissement dans des entreprises privées rentables et en forte croissance, en position minoritaire ou majoritaire, avec ou sans effet de levier, en utilisant une approche flexible adaptée aux besoins des entrepreneurs individuels, afin de financer des projets de croissance organique, des stratégies d'acquisition ou de fournir des liquidités aux actionnaires historiques.

*transformer les idées stratégiques en actions concrètes, à renforcer la collaboration interne et à soutenir notre prochaine phase de développement ».*

Depuis son arrivée chez Keensight, Rémi a joué un rôle majeur dans la constitution de l'équipe Keensight Performance et dans la diffusion de meilleures pratiques au sein du portefeuille, notamment en stratégie commerciale, pricing et internationalisation. Dans ce nouveau rôle, son leadership sera déterminant alors que Keensight entame un nouveau chapitre de croissance et d'innovation.

\*\*\*

### **A propos de Keensight Capital**

Keensight Capital (« Keensight »), l'un des acteurs de référence en Europe dans le domaine du Growth Buyout, accompagne les entrepreneurs dans la mise en œuvre de leurs stratégies de croissance. Avec plus de 25 ans d'expérience et 6Mds€ d'actifs sous gestion, l'équipe de Keensight Capital, composée de professionnels chevronnés, met à profit sa connaissance des secteurs de l'investissement et de la croissance pour investir à long terme dans des sociétés rentables à fort potentiel de croissance et dont le chiffre d'affaires s'établit entre 10 millions et 400 millions d'euros. En s'appuyant sur son expertise dans les secteurs de la Tech et de la Santé, Keensight identifie les meilleures opportunités d'investissement en Europe et travaille, en étroite collaboration, avec les équipes de direction pour développer et réaliser leur vision stratégique. Keensight opère dans plus de 90 pays à travers le monde, avec une présence à Paris, Londres, Boston et Singapour.

[www.keensight.com](http://www.keensight.com)

### **À propos de Rémi Louvel**

Rémi Louvel est Partner et Head of Corporate Development chez Keensight Capital. Auparavant à la tête de Keensight Performance, il possède une solide expérience en stratégie commerciale, pricing et internationalisation, travaillant en étroite collaboration avec les équipes dirigeantes du portefeuille pour favoriser une croissance durable et d'amélioration de la performance. Avant de rejoindre Keensight, Rémi était Manager chez Kearney, où il se spécialisait dans les projets de commercial excellence couvrant le pricing, le marketing B2B, les stratégies d'entrée sur le marché et l'organisation. Rémi est ancien élève de l'École Normale Supérieure (Paris) et a débuté sa carrière dans l'industrie.

### **Contacts Presse**

#### **Keensight Capital**

Cindy Giraud, Directrice de la Communication – [cgiraud@keensight.com](mailto:cgiraud@keensight.com) +33 (0) 6 37 96 55 37

#### **Steele&Holt**

Servane Taslé – [servane@steeleandholt.com](mailto:servane@steeleandholt.com) +33 (0) 6 66 58 84 28

Manon Camecasse – [manon@steeleandholt.com](mailto:manon@steeleandholt.com) +33 (0) 6 42 01 56 47