

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

**Le groupe inherent annonce l'acquisition d'Inovacom,  
fournisseur de services managés IT, cloud et télécoms**

**Paris, le 13 janvier 2026** - Le groupe inherent, acteur de référence du numérique de proximité, annonce l'acquisition d'Inovacom pour accompagner la transformation numérique des TPE et PME de la région Ile-de-France. Cette opération est réalisée avec le soutien de Keensight Capital (« Keensight »), l'un des principaux fonds de capital investissement dédié aux investissements paneuropéens de Growth Buyout<sup>[1]</sup>

Fondé en 2015, Inovacom accompagne les entreprises du secteur agroalimentaire dans leur transformation numérique. Depuis dix ans, Bruno de Matos, Directeur Général, a investi durablement dans ce domaine, tant par une forte présence terrain que par la construction de la marque Inovacom, aujourd'hui établie et clairement reconnue par l'ensemble des acteurs du marché. La société propose une offre complète de services IT et télécom couvrant l'infogérance, l'hébergement, la cybersécurité et la téléphonie. Avec près de 30 collaborateurs, Inovacom s'est imposé comme un partenaire de confiance auprès de plus de 250 clients répartis dans toute la France.

Avec Inovacom, le groupe inherent renforce sa présence en Ile-de-France, où il compte déjà 4 agences et 330 collaborateurs. La combinaison d'Inovacom et d'Everlink – autre fournisseur de services managés IT, cloud et télécoms acquis par le groupe inherent en juin 2025 – permettra de servir le marché TPE-PME avec une forte proximité sur l'ensemble de l'Ile-de-France. La complémentarité des expertises d'inherent et d'Inovacom crée des synergies commerciales significatives et renforce la promesse de guichet unique du groupe, en couvrant l'ensemble de la chaîne de valeur des systèmes d'information – IT, télécoms et connectivité – avec un niveau d'expertise IT renforcé et des offres adaptées à chaque segment de marché.

Pierre-Jean Beylier, Président du groupe inherent, déclare : « *Nous sommes ravis d'accueillir Inovacom au sein du groupe inherent. Cette acquisition illustre parfaitement notre stratégie : accroître notre maillage territorial tout en renforçant continuellement notre offre de services. L'expertise d'Inovacom en solutions IT et son ancrage auprès des TPE/PME franciliennes représentent des atouts majeurs pour poursuivre notre ambition de devenir le partenaire numérique de référence des entreprises en France* ».

Bruno de Matos, Directeur Général d'Inovacom, ajoute : « *Rejoindre le groupe inherent constitue une opportunité majeure pour Inovacom. Cette intégration nous permettra d'enrichir notre offre de services et de renforcer l'accompagnement de nos clients au sein d'un groupe partageant nos valeurs, tout en préservant l'ADN d'Inovacom. Nos clients continueront de bénéficier de ce qui fait notre force depuis près de dix ans : proximité, efficacité et engagement au quotidien, garants d'une relation de confiance durable* ».

---

<sup>[1]</sup> **Growth Buyout:** investissement dans des entreprises privées rentables et en forte croissance, en position minoritaire ou majoritaire, avec ou sans effet de levier, en utilisant une approche flexible adaptée aux besoins des entrepreneurs individuels, afin de financer des projets de croissance organique, des stratégies d'acquisition ou de fournir des liquidités aux actionnaires historiques.

Stanislas de Tinguay, Partner chez Keensight Capital, conclut : « Cette nouvelle acquisition témoigne de la capacité d'inherent à s'appuyer sur des acteurs régionaux à fort potentiel pour accélérer sa croissance. Nous sommes fiers de poursuivre notre accompagnement du groupe dans cette dynamique ».

\*\*\*

### **À propos d'inherent**

***Engagés pour un numérique performant et responsable au service de la réussite des territoires et de leurs entreprises.***

Opérateur souverain, fort de l'expertise de ses 1 350 collaborateurs, répartis dans 45 agences, et de ses 16 datacenters sur le territoire national, inherent est le partenaire IT de confiance et de proximité des entreprises et des collectivités en France. À travers ses quatre marques – adista, devensys cybersecurity, unyc et Upper-Link – inherent propose une gamme complète de services, allant des télécoms au cloud, en passant par la cybersécurité. Les marques du groupe accompagnent plus de 50 000 clients dans leurs enjeux de transformation numérique, de conformité et de sécurité, pour faire de leur IT un véritable levier de performance. Le groupe inherent réalise un chiffre d'affaires de plus de 350 millions d'euros en 2025 et vise les 500 millions d'euros en 2027.

[www.inherent.com](http://www.inherent.com)

### **À propos de Keensight Capital**

Keensight Capital (« Keensight »), l'un des acteurs de référence en Europe dans le domaine du Growth Buyout, accompagne les entrepreneurs dans la mise en œuvre de leurs stratégies de croissance. Avec plus de 25 ans d'expérience et 7 Mds€ d'actifs sous gestion, l'équipe de Keensight Capital, composée de professionnels chevronnés, met à profit sa connaissance des secteurs de l'investissement et de la croissance pour investir à long terme dans des sociétés rentables à fort potentiel de croissance et dont le chiffre d'affaires s'établit entre 10 millions et 400 millions d'euros. En s'appuyant sur son expertise dans les secteurs de la Tech et de la Santé, Keensight identifie les meilleures opportunités d'investissement en Europe et travaille en étroite collaboration avec les équipes de direction pour développer et réaliser leur vision stratégique. Keensight opère dans plus de 90 pays à travers le monde, avec une présence à Paris, Londres, Boston et Singapour.

[www.keensight.com](http://www.keensight.com)

### **Contacts presse**

#### **Keensight Capital**

Cindy Giraud, Directrice de la Communication – [cgiraud@keensight.com](mailto:cgiraud@keensight.com) +33 (0) 6 37 96 55 37

#### *Steele & Holt pour Keensight Capital*

Servane Taslé – [servane@steeleandholt.com](mailto:servane@steeleandholt.com) +33 (0) 6 66 58 84 28

Manon Camescasse – [manon@steeleandholt.com](mailto:manon@steeleandholt.com) +33 (0) 6 42 01 56 47

#### **inherent**

Andréa Degrave - [andrea.degrave@agenceproches.com](mailto:andrea.degrave@agenceproches.com) +33 (0) 6 37 04 15 09